

DDA : Metlife France lance son académie

BENJAMIN CHABRIER | 25/09/2019 à 15h30

COMPAGNIES



Dans le cadre de la directive sur la distribution d'assurances (DDA) et afin d'accompagner les conseillers en gestion de patrimoine dans le développement global de leur activité, MetLife France lance la première session de la DDA Académie, son centre de formation en ligne.

La réglementation de la directive sur la distribution d'assurances (DDA) a apporté son lot de nouvelles exigences, comme la formation de 15 heures pour les intermédiaires d'assurance. C'est pour cette raison que **Metlife France**, en partenariat avec **la Banque Richelieu Gestion** et les sociétés de gestion **OFI AM**, le Fonds Hanséatique et Foncière Magellan, a créé la **DDA Académie**.

[A lire aussi : DDA et les mots des technocrates](#)

A destination des intermédiaires d'assurance et, plus particulièrement, des conseillers en gestion de patrimoine (CGP), ce projet propose de faire de l'obligation de formation, une opportunité métier.

Afin d'être efficace, des sociétés de formation de référence et spécialisées dans le secteur financier accompagneront le projet : **Aurep**, **Fidroit**, **Factorielles**. Ces derniers élaborent et dispensent l'ensemble du contenu. **L'ANCDGP** (l'Association Nationale des Conseils Diplômés en Gestion de Patrimoine) interviendra de son côté, en tant que conseil scientifique de la formation.

Appréhender et développer son activité

Plusieurs objectifs seront visés dans le cadre de cette formation pour les CGP :

- Appréhender, comprendre et appliquer la DDA dans la démarche client
- Améliorer la qualité de la relation client et optimiser sa communication dans ce cadre
- Connaître les actualités marché pour conseiller au mieux les clients (Nouvelles dispositions fiscales et sociales, loi Pacte, **rapport Delevoye**)
- Développer son activité en exploitant les opportunités des différentes réglementations et actualités.

Les dates de la formation

- Paris 15 et 16 octobre
- Lyon 23 et 24 octobre
- Marseille 6 et 7 novembre
- Nantes 13 et 14 novembre
- Lille 27 et 28 novembre
- Toulouse 3 et 4 décembre

*« Pour la première fois sur le marché, les équipes de [MetLife](#) ont réussi à relever le défi de réunir les talents les plus réputés sur le segment des CGP : Aurep, Fidroit, Factorielles qui permettent aujourd'hui aux intermédiaires d'assurance de faire de la DDA une réelle opportunité métier. », explique **Rénauld Lair**, directeur commercial exécutif de MetLife France*

Le programme : [ici](#).