

PROGRAMME DE FORMATION

## Transmission d'entreprise : la donation avant cession


2022

La cession de sa société est une étape primordiale pour tout chef d'entreprise. En tant que conseiller en gestion de patrimoine, vous êtes sûrement amené à accompagner vos clients chefs d'entreprise lors de cette étape à fort enjeu.

Ce webinaire « Donation avant cession de titres de société », vous présentera une solution simple et efficace à mettre en place pour céder sa société dans de bonnes conditions tout en anticipant la transmission de son patrimoine.

Dates et Lieux	2022 – En ligne Applicatif Webex
Durée	2 h 00
Horaires	10h00-12h00

Type / Tarif	Intra entreprise - sur devis
Modalités pédagogiques	Exposé et cas pratiques
Niveau	Mise à jour des connaissances et Approfondissement
Modalités d'évaluation et de suivi	Quiz et corrigé (notation)

Public / Conditions d'accès	<ul style="list-style-type: none"> <li>Professionnels du patrimoine : CGPI, Experts-Comptables, Banquiers conseillers privés, Assureurs, Notaires, Avocats...</li> </ul>
Prérequis	<ul style="list-style-type: none"> <li>Connaissances de base sur les plus-values de cession de titres de sociétés assujetties à l'IS, sur les régimes de faveur applicables, sur les plus-values professionnelles et plus généralement sur la cession d'entreprise ;</li> <li>Connaissance de base sur la transmission de patrimoine à titre gratuit : aspects civils et fiscaux des donations et successions ;</li> <li>Avoir une pratique du conseil patrimonial.</li> </ul>
Accessibilité aux personnes en situation d'handicap	<p>« toutes nos formations sont adaptées aux personnes porteuses d'un handicap ».</p> 



Intervenant

Richard Chalier

Directeur technique et Formateur Expert

## Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Connaître et appliquer les conséquences fiscales spécifiques d'une opération de donation avant cession de titres de sociétés ;
  - ▶ Calculer les gains fiscaux générés par une opération de donation en pleine ou en nue-propriété ;
  - ▶ Repérer les situations particulières dans lesquelles cette solution est efficace ou, au contraire, ne peut pas fonctionner et ne doit donc pas être mise en œuvre ;
- Adapter et qualifier, dans le cadre d'un dossier patrimonial, la stratégie optimale dans la situation de son client ou prospect ;

## Contenu pédagogique

- Principes et utilité de la donation avant cession ;
  - Comparatif avec et sans donation avant cession
- Fiscalité de la cession
  - Régimes d'impositions potentiels (Plus-values et droits de donation) :
  - Imposition plus-value / cession de titres démembrés :
    - Qui paie et comment modifier le redevable des impositions ;
  - Sort des frais d'acquisition et des droits de mutation
- Points de vigilance
  - Problématique des plus-values professionnelles
  - Problématique des plus-values privées en report
- Problématique du fait générateur des plus-values
- Distinction « petit » et « grand » abus de droit
- Cas particulier des actions gratuites et stock-options

## Contactez-nous

### Inter-entreprise

Tél : 04 73 15 14 54

Email : [formation@fidroit.fr](mailto:formation@fidroit.fr)

### Intra-entreprise

Tél : 04 73 15 14 59

Email : [formationpro@fidroit.fr](mailto:formationpro@fidroit.fr)