


# BIGSaaS , études de cas sur la transmission d'entreprise

Une journée de cas pratiques traités dans Big pour aborder les problématiques de cession et transmission d'entreprise. La transmission d'entreprise fait appel à de nombreuses techniques juridiques et fiscales. Comment les intégrer dans une approche globale de la situation du client ?

Lieu et Date	2022 – En ligne avec notre applicatif Webex
Durée	7 heures

Type / Tarif	375 euros HT
Modalités pédagogiques	Classe virtuelle / Exposé et cas pratiques
Niveau	Perfectionnement
Modalités d'évaluation et de suivi	Quiz et corrigé (notation)

Public / Conditions d'accès	<ul style="list-style-type: none"> <li>Professionnels du patrimoine : CGPI, Experts-Comptables, Banquiers conseillers privés, Assureurs, Notaires, Avocats.</li> </ul>
Prérequis	<ul style="list-style-type: none"> <li>Avoir une pratique du conseil patrimonial et Avoir Big Expert</li> </ul>
Accessibilité aux personnes en situation d'handicap	<p>« toutes nos formations sont adaptées aux personnes porteuses d'un handicap ».</p> 

## Intervenant

[William CHAU](#)  
Formateur expert

## Objectifs de la formation

- Anticiper les conséquences fiscales en cas de cession ou de transmission d'entreprise.
- Appréhender les techniques d'optimisation au sein de BIG.

## Contenu pédagogique

<p>Transmission du fonds de commerce</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Quelles sont les incidences fiscales IR et IFI de la cession du fonds ?</li> <li>▪ Comment déterminer la plus-value professionnelle imposable ? Est-il possible de profiter d'une exonération totale ? Partielle ?</li> <li>▪ Quelle réorganisation patrimoniale la cession permet-elle d'envisager ?</li> </ul>
<p>Optimisation de la transmission de droits sociaux</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Cession de droits sociaux et plus-values de cession de valeurs mobilières, comment les renseigner ?</li> <li>▪ Comment estimer le coût engendré par une donation de droits sociaux ? Quels avantages un pacte Dutreil procure t- il ?</li> <li>▪ Quels sont les effets collatéraux sur le patrimoine immobilier conservé par le dirigeant ?</li> <li>▪ Comment optimiser la transmission de l'entreprise en tirant profit d'opérations intercalaires comme l'apport avant cession et la donation avant cession ?</li> <li>▪ Comment matérialiser la constitution de la holding et le report portant sur la plus-value ?</li> <li>▪ Comment répartir opportunément le patrimoine entre les enfants en anticipant leur positionnement dans l'entreprise et donc leur rôle dans les décisions à prendre ?</li> <li>▪ Comment mettre en évidence les gains générés par le montage préconisé ?</li> <li>▪ Comment tirer profit d'Opticap pour promouvoir une solution productive de revenus complémentaires ?</li> </ul>
<p>Editions clients</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Comment exploiter les fonctionnalités liées aux éditions pour remettre au client une étude pertinente ?</li> <li>▪ Comment fusionner les éditions de deux dossiers ? Comment personnaliser l'édition sous Word et savoir profiter de l'Aide Métier ?</li> </ul>

## Contactez-nous

### Inter-entreprise

Tél : 04 73 15 14 54

Email : [formation@fidroit.fr](mailto:formation@fidroit.fr)

### Intra-entreprise

Tél : 04 73 15 14 59

Email : [formationpro@fidroit.fr](mailto:formationpro@fidroit.fr)